

CreaTuCurso

Vive de lo que Sabes
Sirve con lo que tienes.



CreaTuCurso

**Vive de lo que Sabes
Sirve con lo que tienes.**

Convierte tu conocimiento en un ingreso digital
estable y con propósito



Autor: Robin Ochoa

Comunidad:
Crea tu curso, Vive de lo que Sabes
sirve con lo que tienes.

Índice

- 1. Introducción**
- 2. Capítulo 1: Rompe tus bloqueos mentales**
- 3. Capítulo 2: Descubre tu idea de curso**
- 4. Capítulo 3: Estructura tu curso paso a paso**
- 5. Capítulo 4: Crea con lo que tienes**
- 6. Capítulo 5: Plataforma y venta**
- 7. Capítulo 6: Atrévete a lanzarlo**
- 8. Capítulo 7: Multiplica el impacto**
- 9. Cierre**
- 10. Bonus: Checklist + Plantilla**

Introducción:

¿Por qué tú puedes vivir de lo que sabes?

Has aprendido mucho en la vida. Tal vez en la universidad, quizás en el trabajo, en la crianza de tus hijos, emprendiendo o simplemente viviendo. Ese conocimiento tiene valor, pero lo más importante, puede transformar otras vidas.

Este ebook nace para ayudarte a descubrir que tú también puedes crear un curso online, sin ser "experto certificado", sin tener miles de seguidores ni grandes equipos de producción. Solo necesitas creer, organizar tu saber y atreverte a compartirlo.

Siempre estamos en un punto medio.
si miras hacia adelante,
siempre habrá alguien de quien aprender.
Si miras atrás, siempre habrá alguien a quien puedas enseñar.

Robin Ochoa.



**Vive de lo que Sabes
Sirve con lo que tienes.**

Capítulo 1

Rompe tus bloqueos mentales



Antes de enseñar, necesitas creer que puedes. Muchas veces los mayores enemigos están en nuestra mente: "no soy experto", "no tengo lo necesario", "¿quién me va a escuchar?". Este capítulo te ayudará a identificar esas creencias limitantes y transformarlas. Aprenderás que tu historia, tus errores y tus aprendizajes son oro. Lo que te ha formado, puede formar a otros.

Muchas personas nunca comienzan porque sienten que no son "suficientemente expertos". Pero la verdad es que hoy más que nunca, la gente busca experiencias reales. Quieren aprender de personas como tú, que han vivido lo que enseñan.

Así que, en lugar de esperar a ser un experto indiscutible, comparte tus vivencias y conocimientos con autenticidad y pasión. Recuerda que cada historia personal tiene el poder de inspirar a otros y ofrecerles perspectivas únicas. No temas cometer errores; son parte del viaje de aprendizaje y crecimiento. La autenticidad resuena más que la perfección, y tu valor radica en tu capacidad para conectar genuinamente con los demás. Aprovecha tus experiencias, comparte tus lecciones y observa cómo, poco a poco, te conviertes en una fuente de inspiración para quienes buscan seguir un camino similar.

Pasos

1. Haz una lista de tus bloqueos mentales actuales.
2. Escribe una afirmación positiva para cada bloqueo.
3. Identifica 3 momentos clave en tu vida donde superaste retos.

ejemplo

Bloqueo: "Me juzgarán si hablo en público."
Afirmación positiva: "Tengo ideas valiosas que compartir, y mi voz merece ser escuchada."

Ejercicio

Haz una lista de **5** cosas que sabes hacer bien y que podrías enseñar.

Tareas a realizar

- Graba un audio de 2 minutos contando tu testimonio de vida.
- Escucha ese audio cada mañana durante esta semana.
- Escribe en una hoja: "Yo sí tengo algo que enseñar" y pégala en un lugar visible.

**Vive de lo que Sabes
Sirve con lo que tienes.**

Capítulo 2

Descubre tu idea de curso



Todos tenemos algo que enseñar. En este capítulo descubrirás tu zona de genio, aquello que haces naturalmente y que puede bendecir a otros.

Aprenderás a identificar problemas reales que la gente enfrenta y cómo tu experiencia puede ser la solución. Además, verás cómo validar tu idea de forma simple, usando redes sociales o pequeñas encuestas.

El mejor curso nace de la intersección entre lo que amas, lo que sabes y lo que otros necesitan. Es un lugar donde la pasión y el conocimiento se unen para servir a la comunidad. Al diseñar un curso con este equilibrio, impactas a los estudiantes y te realizas personalmente. Compartir tus habilidades enriquece a los demás y te permite crecer. Así, un curso educa, inspira y transforma.

Pasos

1. Escribe una lista de tus habilidades, experiencias o talentos.
2. Elige un tema que hayas enseñado o explicado a otros.
3. Define el problema que tu curso resolverá.

Tareas a realizar

- Escribe tu historia con ese talento o habilidad.
- Crea una publicación con una pregunta clave: "¿Quién estaría interesado en aprender sobre esto?"
- Entrevista a 2 personas sobre qué cursos comprarían.



Preguntas guía

1. ¿Qué te preguntan siempre tus amigos o colegas?
2. ¿Qué haces con facilidad que a otros les cuesta?
3. ¿Qué disfrutas enseñar, aunque no te pagaran?



Método de claridad

1. lo que sabes hacer.
2. lo que disfrutas hacer.
3. lo que la gente te pide.

Lo que se repita, es una gran idea de curso.

**Vive de lo que Sabes
Sirve con lo que tienes.**

Capítulo 3

Estructura tu curso paso a paso.



Con tu idea clara, ahora toca ordenarla. Aquí aprenderás a construir un índice que tenga sentido, dividiendo tu curso en módulos y lecciones. Cada módulo debe tener un objetivo claro, una transformación concreta para tu alumno. Te guiaré paso a paso para crear una estructura fácil de grabar y efectiva para enseñar.

No necesitas saber pedagogía para enseñar bien. Solo claridad y organización.

La pasión por compartir conocimiento es clave en la enseñanza. Adaptar el contenido a los intereses de los estudiantes y fomentar un ambiente inclusivo es esencial. La tecnología dinamiza el aprendizaje.

Pasos

1. Define 3 a 7 módulos para tu curso.
2. Asigna 3 a 5 lecciones por módulo.
3. Escribe el objetivo de cada módulo (¿Qué aprenderá el alumno?).



Tareas a realizar

- Crea un mapa mental con la estructura de tu curso.
- Escribe en un documento el índice de tu curso.
- Graba un video de 1 minuto explicando tu curso como si ya existiera.

Plantilla base:

- Módulo 1
- Lección a
- Lección b
- Lección c

Ejemplo: Curso, Aprende a vender en redes sociales

- Módulo 1: Encuentra tu nicho
- Módulo 2: Crea contenido que vende
- Módulo 3: Aprende a usar Instagram para vender



**Vive de lo que Sabes
Sirve con lo que tienes.**

Capítulo 4

Crea con lo que tienes.

No necesitas un estudio. ¡Crea cursos online desde tu celular! Usa apps gratis como Canva, Google Classroom o Loom. Solo necesitas pasión y ganas de enseñar. ¡Empieza hoy y comparte tu conocimiento con el mundo!



Herramientas útiles:

1. **Grabación:** Loom, OBS, Zoom, Cámara de tu celular.
2. **Presentaciones:** Canva.
3. **Escritura:** Google Docs, Bloc de notas.

Consejos

- Usa buena luz natural
- Mantén tu fondo limpio
- Habla con claridad, como si explicarás a un amigo.

Pasos

1. Prepara un espacio tranquilo con buena luz natural.
2. Escribe un guion simple para tu primer video.
3. Graba una lección piloto con tu celular.

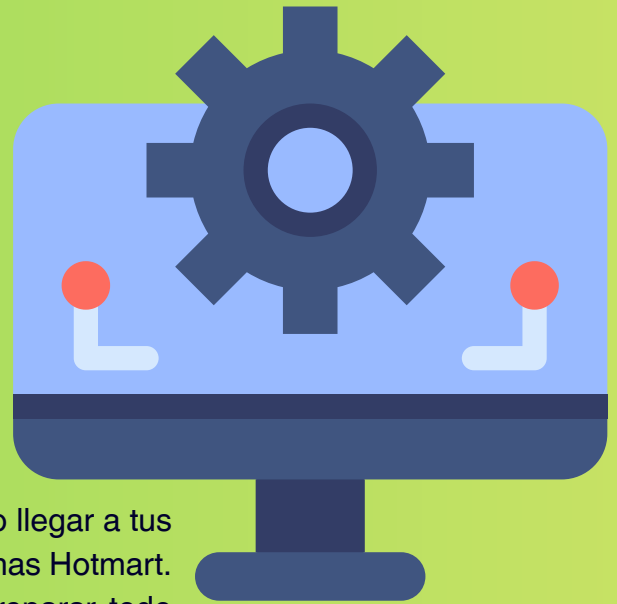
Tareas a realizar

1. Graba una clase introductoria de 2 minutos.
2. Crea una presentación sencilla con Canva.
3. Pide retroalimentación a 2 personas sobre tu grabación.

Vive de lo que Sabes
Sirve con lo que tienes.

Capítulo 5

Plataforma y venta.



Una vez creado tu curso, debes ponerlo en línea y hacerlo llegar a tus futuros alumnos. Te enseñaré una de las mejores plataformas Hotmart. Crea tu página de ventas, integrar medios de pago y preparar todo para que tus ventas puedan ser automáticas.

Pasos

1. Crea tu cuenta en una plataforma de cursos (ej. Hotmart).
2. Sube una lección de prueba y configura el precio.
3. Diseña tu página de ventas con los beneficios del curso.

Tareas a realizar

- Escribe el texto de tu página de ventas.
- Graba un video corto de presentación del curso.
- Comparte el enlace con 3 personas y recopila sus opiniones.



Tip:

Comienza con una preventa a precio especial para validar tu curso.



Vive de lo que Sabes
Sirve con lo que tienes.

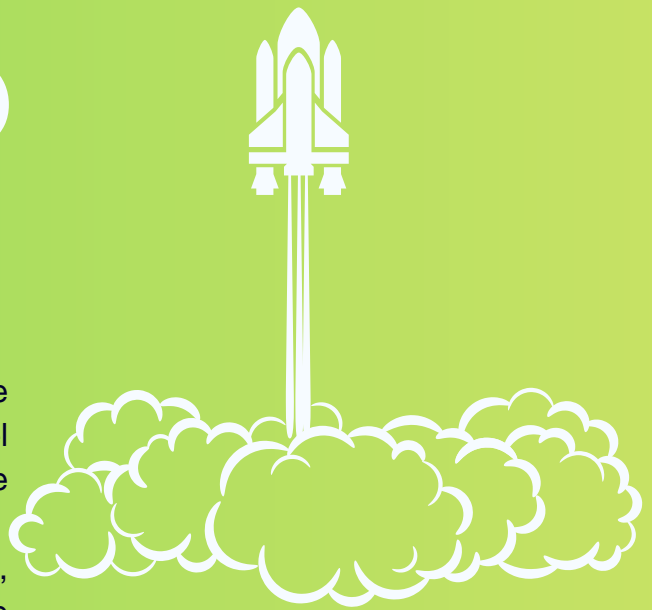
Capítulo 6

Atrévete a lanzarlo

No basta con tener el curso, hay que ponerlo al alcance del mundo. Aprender es el primer paso, pero el verdadero cambio ocurre cuando compartes ese conocimiento.

No basta con tener un curso; hay que hacerlo accesible, práctico y útil para otros. Porque el saber que no se difunde pierde su poder.

El momento de lanzar puede dar miedo, pero también es una gran oportunidad. El objetivo es empezar, no esperar a que todo sea perfecto.



Pasos

1. Elige una fecha de lanzamiento.
2. Prepara una campaña de expectativa de 7 días.
3. Lanza una preventa a precio especial.

Tareas a realizar

- Crea una historia con cuenta regresiva.
- Envía un mensaje directo a 10 personas contándoles de tu curso.
- Publica un Reel anunciando la fecha del lanzamiento.

Hotmart Club: Plataforma de membresía donde puedes ofrecer contenido exclusivo (cursos, comunidades, mentorías) con pagos recurrentes.

Hotmart Sparkle: Herramienta para crear páginas de ventas profesionales sin necesidad de programación, ideal para promocionar productos digitales.

Vive de lo que Sabes
Sirve con lo que tienes.

Capítulo 7

Multiplica el impacto

Tu curso no es un evento, es el inicio de una misión. Escala tu impacto con embudos de venta, email marketing, afiliados y comunidad. Convierte tu curso en una escuela, membresía o movimiento con propósito.



Pasos

1. Diseña un embudo simple (anuncio - página - curso).
2. Automatiza correos de bienvenida y seguimiento.
3. Crea una comunidad en WhatsApp o Telegram.



Tareas a realizar

- Escribe tu primer email de bienvenida.
- Diseña una imagen para afiliados.
- Publica una invitación a tu comunidad privada.



**Vive de lo que Sabes
Sirve con lo que tienes.**

¡Manos a la obra!

Llegaste al final, pero en realidad es el comienzo. Has vencido bloqueos, creado una idea, grabado y lanzado. Ahora el mundo necesita escuchar tu mensaje. Este es tu momento para servir, para enseñar y para vivir de lo que sabes.

Tareas final

Escribe una carta a tu "yo del futuro" agradeciendo por no rendirse.

Crea un post compartiendo tu experiencia con el curso.

Ora por tus futuros alumnos.



**Vive de lo que Sabes
Sirve con lo que tienes.**

BONUS EXTRA

Formatos para entregar tu curso digital

Al momento de lanzar tu curso, puedes elegir uno o combinar varios de estos formatos según tus recursos, estilo de enseñanza y tipo de audiencia:

1. Video pregrabado

Graba tus clases y súbelas a plataformas como Hotmart, YouTube privado o Google Drive. Ideal para tener todo disponible 24/7.



2. Clases en vivo (Zoom, Meet, etc.)

Organiza sesiones en vivo semanales o intensivos. Perfecto para interactuar, validar ideas y responder preguntas.



3. Documentos descargables (PDFs)

Guías, plantillas, hojas de trabajo o manuales. Se pueden enviar por correo o WhatsApp.



4. Audios / Podcast privado

Entrega tus clases en formato audio para que tus alumnos escuchen desde su celular mientras caminan, manejan o hacen tareas.



6. Curso por WhatsApp o Telegram

Muy popular en Latinoamérica. Puedes enviar contenido diario, tareas y audios directamente a un grupo o lista de difusión.

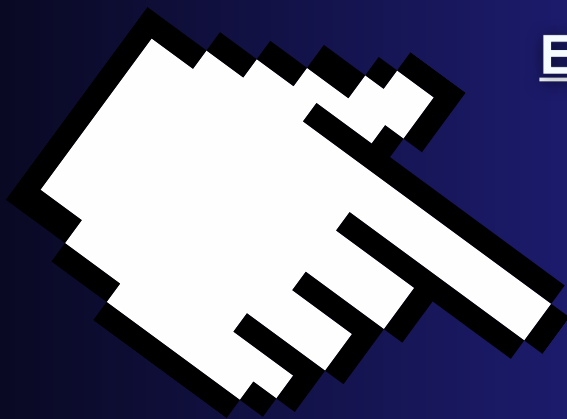


Únete a mi comunidad y te daré otro bonus.



**¡Encuentra tu
curso ideal en
solo 30 minutos!**

- Déjame guiarte paso a paso y descubre la formación perfecta para iniciar.
- ¡Rápido, fácil y sin complicaciones! 🚀
- ¿Listo para empezar?
- ¡Tu futuro curso está a solo 30 minutos de distancia! 🎯



**Entra ahora mismo
a la comunidad
exclusiva**

